

つやまビジネス通信はつやま産業支援センターがお届けする情報誌です。

1. つやま産業塾 第21期生 募集中
2. (連載)津山Bizオリジナル マーケティング教室
3. 海外展開してみませんか？
4. 役に立つイベントのご案内（8～9月分）



第5回 異業種連携プラットフォーム

現在、津山から新たな商品が続々誕生中です

その秘密は異業種連携プラットフォーム
参加した人だけが知っているこの熱気と可能性

津山の底力がここに 있습니다

アイデアを持っている方も
アイデアを持っていない方も
どちらもヒントが得られる刺激的な集まりです



異業種連携プラットフォームなら成長の糸口が見つかるかも？

平成28年 9月7日(水)16:00～18:30

【会場】津山総合福祉会館4階 大会議室（津山市山北520）

【対象者】津山圏域の経営者・経営幹部の方【定員】80名【参加料】1000円

リノベ&ビジネスプランコンテスト！ 締切 迫る！

街中の空き家を活用して、かっこいいリノベーションと
革新的なビジネスを同時に行いたい、意欲的な方を応援するコンテストです

受賞者には賞金や創業費用（改装など）の手厚い特典があります
さらに、優勝しなくてもユニークな事業プランをお持ちの方には
様々な支援のプランが用意されています。

この機会に暖めていた事業計画を形にしてみませんか？

最優秀賞
賞金30万
+ 豪華特典
(改修費補助など)

プレエントリーは
平成28年8月31日(水)まで
(最終提出は9月末)

次世代を担う経営者・経営幹部育成講座「つやま産業塾」の第21期生募集が始まりました

仲間と出会う！可能性に気づく！

今の自分を飛び越えろ！



20期、27年間にわたり産業人材を輩出し続けてきたつやま産業塾。更にパワーアップして新たな時代の経営戦略へと導きます。

従来のコースに加え、高度なスキルを学ぶためのプロフェッショナルコースも用意しました。

数々のイノベーションを巻き起こしてきた津山であなとも、今の自分を飛び越える！そんな経験をしてみませんか。

つやま産業塾（経営能力開発講座）
平成28年10月14日（金）開講

全12回 受講料10,000円

問合せ・申込みは当センターまで

申込期限 平成28年9月30日(金)

プロフェッショナルコースもあります

津山Biz オリジナル マーケティング教室

Tsuyama-Biz Marketing

No.20 定番商品を持つとう

事業を持続的に成長させている中小企業に共通していることがあります。それは定番商品を持っていることです。いわゆる売れ筋商品の中でも長く安定して売れる商品です。定番商品を持つことの意義には大きく2つあります。

ひとつは売り上げのベースができ、その収益を活用して次の商品開発が可能になることです。売り上げ変動の激しい業種では日々の生産や販売に追われ、なかなか将来に向けた投資の資金や時間の余裕が生まれません。それは長期的な成長を阻害する要因となります。定番商品のもうひとつの意義は、それが顧客の流れを作ることにあります。以前リピート顧客の重要性についてお話ししましたが、定番商品はそのリピートを生み出す源泉となります。その商品で顧客をつなぎとめ関連する一連の商品を提案することなどが容易になります。

ところで普通の感覚では定番はいつの間にかできるものというイメージがありますが、成長を目指す企業なら意図して定番商品をつくる必要があります。定番商品は結果ではなく「手段」だと捉える意識がとても重要なのです。

定番商品には大きく分けて二つのタイプがあります。第一は利益は度外視して顧客を呼び込むことに目的を置いたものです。これはスーパーなどの目玉商品にあたるものです。ともかく顧客に来てもらい、収益は利益率の高い別の商品を提案することによって確保するという戦略です。第二は定番商品自体が収益源となるタイプです。替え刃のような消耗品や、設備のメンテナンスのようなサービスが典型です。一度売った商品を元にリピート購買を促す戦略です。

いずれの方法を取るにしても、意図的に定番をつくり、それ

定番商品づくりは戦略づくり

2つのパターン

- ① 定番商品で顧客の流れ⇒収益性のある商品提案
- ② 売った商品を元に収益性のあるビジネスを構築

を核に売り方の戦略を構築することが大事です。中小企業の場合、大企業からの下請受注が多いため、まず客先の要望を聞いてそれに応えるという受身の姿勢になりやすいものです。しかし成長する企業は自らの売り方を切り開こうと日々努力しています。そこは経営者の考え方一つで大きく変わり得る点でしょう。

次に定番商品はどうすれば作れるのでしょうか。それは現在の顧客の「ニーズ」または「悩み」を貴社なりに整理することにつきます。貴社で比較的良好に売れているものがなぜ売れているのか、改めて分析したり顧客に直接聞くなどしてそのエッセンスを確かめ、それを磨いた商品を用意します。あるいは顧客がいつも愚痴をこぼしていることを聞き逃さず、それを解消できる商品を用意します。世の中で簡単に手に入るものを並べても競合と差がつかないので定番にはなりません。

オリジナル品、すきま商品、小分けやパックなど包装単位の変更、サービスとの組み合わせなど、他にはない特色を出すこと、そして痒いところに手が届く心くばりが肝となります。定番商品づくりとは、実は貴社の事業を深掘りし、顧客ニーズによりよくフィットする商品構成に近づけることと言えます(小坂 幸彦)

海外展開してみませんか？

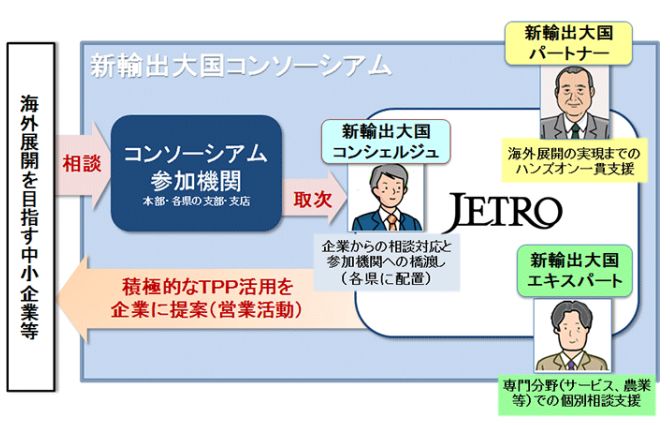
当センターでは、海外展開のサポートも行っています。

海外展開を行う際に必要となる海外市場のマーケティング（海外企業の信用調査も含む）、海外で開催される展示会などへの出展に対する補助を行っております。

また、当センターは「新輸出大国コンソーシアム」に支援機関として参加していますので、ご相談いただければ、JETRO（独立行政法人日本貿易振興機構）を中心として支援機関から、様々な支援をご紹介しますことができます。

例えば、現在検討している輸出国がTPP加盟国ではなくても、将来的にTPP加盟国への展開を検討している場合、無料で専門家による一貫したサポートを受けることもできます。

これは、海外展開計画の作成支援から海外販路開拓、立ち上げ、操業支援まで一貫したもので、海外での商談の際には専門家の同席も可能です。また、その際に専門家の旅費などの費用負担もなく、無料となっております。



新輸出大国コンソーシアムとは？

TPP協定（環太平洋パートナーシップ協定）のメリットを最大限活用し、グローバル市場開拓・事業拡大を目指す中堅・中小企業が海外展開を図る上では、製品開発、国際標準化から販路開拓に至るまでの総合的な支援が必要です。「新輸出大国コンソーシアム」は、政府系機関、地域の金融機関や商工会議所など国内各地域の企業支援機関が幅広く結集し、海外展開を図る中堅・中小企業等に対して総合的な支援を行っています。

賛助会員企業の紹介コーナー

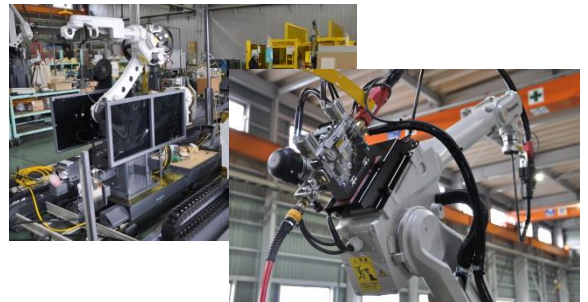
IKOMAロボテック株式会社

業種 産業用ロボット周辺装置・各種FAシステム設計製造

1998年創業。

設計を核に、産業ロボットを中心とした各種FAシステム、ロボットの周辺機器（ロボットハンド、ポジショナー、シフト装置）を製造から納入まで一貫対応。

少量多品種対応溶接装置、自動車部品溶接ロボット、建設機械部品溶接ロボット等の生産を手掛け、特に産業用ロボットは独自開発した3軸スライダーとポジショナーの融合により工場ラインの変更なく作業が可能。



よろず支援拠点のご案内

お問合せ・相談お申し込み先
岡山県よろず支援拠点
電話 086-286-9667

津山商工会議所

月曜日 13時～20時
水曜日 9時～17時
会場：津山商工会議所

作州津山商工会

毎月第2水曜日 9時～17時
会場：【偶数月】作州津山商工会本部会館
【奇数月】作州津山商工会久米支所会館



役に立つイベント等のご案内(8~9月分)

日付	イベント名等	概要	時間	会場	※
17	平成28年度きらめき岡山創成ファンド支援事業助成金 後期募集公募説明会 参加者募集	(公財)岡山県産業振興財団では、県内中小企業の研究開発から販路開拓までを支援し、県内地域産業の活性化を推進するため「きらめき岡山創成ファンド支援事業助成金」を実施しています。今回、後期募集に伴い、公募説明会を開催します。説明会後には、個別相談会を行いますので、ぜひご参加ください。	13:00~16:30	テクノサポート岡山	①
17	岡山県知財支援窓口 津山サテライト窓口	中小企業の知的財産(知財)の悩みや課題に対応します。	10:00~15:00	つやま産業支援センター	② ③
18	出前よろず支援拠点 @中国銀行	各分野のスペシャリストが総合的なアドバイスを実施致します。	9:30~16:00	中国銀行 津山支店	④
8月 23	岡山県よろず支援拠点セミナー「Amazon輸出～あなたのHPはブランド認定に耐えられますか?」参加者募集 【8/22申込締切】	岡山県よろず支援拠点では、「Amazon輸出～あなたのHPはブランド認定に耐えられますか?」と題してセミナーを開催します。この機会に、失敗例、成功例を通して、あなたのHPと一緒に見直しましょう。ぜひ、ご参加ください。	13:30~15:30	テクノサポート岡山	①
26	(営業秘密)知財戦略セミナー 参加者募集	岡山県知財総合支援窓口では知財戦略セミナーを開催します。自社の技術情報が外部に流出するかもしれないというリスクを感じながらも対策をしていない企業が多く見受けられます。また、新たな技術やノウハウが生まれた時には、特許による権利化または営業秘密として秘匿化する知財戦略が重要となっています。情報漏洩事例から学ぶ法的保護について詳しく解説しますので、ぜひご参加ください。	13:30~15:30	岡山ロイヤルホテル	③
26	コミュニティビジネス 創業 & フォローアップセミナー 【8/22申込締切】	美作地域コミュニティビジネスプラン・コンテスト実行委員会と(公財)岡山県産業振興財団では、「コミュニティ・ビジネスによる地域創生のポイント」と題してコミュニティビジネス創業&フォローアップセミナーを開催します。真庭市地域おこし協力隊員による体験発表や相談会も実施しますので、ぜひご参加ください。	13:00~17:00	津山市立図書館	①
1	知的財産権制度説明会 2016	知的財産権制度説明会運営事務局では特許や商標などの知的財産権の基礎的な内容について学びたい方、興味がある方を対象に、初心者向け説明会を開催します。ぜひ、ご参加ください。	13:30~17:00	岡山国際交流センター	⑦
6	岡山県知財支援窓口 津山サテライト窓口	中小企業の知的財産(知財)の悩みや課題に対応します。	10:00~15:00	つやま産業支援センター	② ③
9月 9	「新しい特定調停スキーム活用セミナー～新たな中小企業再生支援の有効策～in岡山県」参加者募集 【8/31申込締切】	日本弁護士連合会では、新しい特定調停スキーム活用セミナーを開催します。本セミナーでは、中小企業の事業再生のための、新たな特定調停手続の運用とこれを活用するポイントを説明し、理解していただき中小企業の事業再生において、弁護士が有用に関与し、弁護士を活用してもらうことを目的としています。ぜひ、ご参加ください。	14:00~17:00	岡山国際交流センター	⑥
15	出前よろず支援拠点 @中国銀行	各分野のスペシャリストが総合的なアドバイスを実施致します。	9:30~16:00	中国銀行 津山支店	⑤
20	岡山県知財支援窓口 津山サテライト窓口	中小企業の知的財産(知財)の悩みや課題に対応します。	10:00~15:00	つやま産業支援センター	② ③
1月 18 19	「おかやまテクノロジー展(OTEX)2017」 【9/9出展申込締切】	岡山県と(公財)岡山県産業振興財団では、県内の最新技術や製品が一堂に会する中四国最大規模のものづくり展示商談会を開催します。新たなビジネスチャンスを求める精鋭企業の参加をお待ちしておりますので、この機会にぜひご出展ください。		コンベックス岡山	①

締切間近の

日付	研修名等	概要	時間	会場	※
8月 23~	No.11 3次元デザインツールによるリパースエンジニアリング研修	全2回	9:30~16:30	中国職業能力開発大学校	①
31~	No.12 CAE構造解析による設計検証技術研修(SolidWorks編)	全3回			
8~	No.13 マシニングセンタ実践技術研修(プログラミング編)	全4回			
9月 12~	No.14 3次元CAD実用モデリング技術(SolidWorks編)	全2回			
29~	No.15 3次元CADを活用した製品設計技術研修(CATIA編)	全2回			
		岡山県と(公財)岡山県産業振興財団では、自動車産業などの県内製造業における設計・開発力の強化や、自動化技術のための知識の習得により、技術力を強化するための研修として、本年度は全20コースを開催いたします。			

※お問い合わせ先



- | | | | |
|-----------------------|------------------|---------------|------------------|
| ① (公財)岡山県産業振興財団 | Tel.086-286-9626 | ② つやま産業支援センター | Tel.0868-24-0740 |
| ③ 岡山県知財総合支援窓口 | Tel.086-286-9711 | ④ 中国銀行 | Tel.086-234-6555 |
| ⑤ 中国地域産学官コラボレーションセンター | Tel.082-242-4511 | ⑥ 日本弁護士連合会事務局 | Tel.03-3580-9824 |
| ⑦ (一社)発明推進協会 | Tel.03-3502-5436 | | |